



4VALUE[®]
BUSINESS CONSULTING

DATA INTEGRATOR

system do kontroli budżetów i kosztów

INNOVATIVES

DATA
INTEGRATOR



O nas i naszych klientach



W **4VALUE BUSINESS CONSULTING** od **15 lat** wspieramy rozwój firm, dbając o równowagę między działaniami operacyjnymi, a budowaniem ich potencjału. Nasze podejście koncentruje się na sześciu kluczowych obszarach:

- Rozwój strategiczny i operacyjna skuteczność działań
- Struktura, organizacja i optymalizacja procesów
- Rozwój personelu z naciskiem na zrozumienie biznesu i celów organizacji
- Produkcja, logistyka i dystrybucja
- Planowanie oraz wzrost i rentowność sprzedaży
- Komunikacja, analiza danych i rozwiązania IT wspierające stabilność i elastyczność biznesu

Zaufali nam m.in.: Metal-Fach, Click-Pack, Servier Polska, IGEPa, TECE Industry, Rossmann, GREEN HOLDING Petrochemia Blachownia, Chiesi Poland, Zentiva, UNUM, Magellan Areospace, Recman, Goldenmark, Lilly, Pako Lorente, EuroPapier, Grupa ZIBI, LEO Pharma, Moto- Profil, PGF, Berlin – Chemie, BUD-KOR, Herbapol Wrocław, Maad, AKWIP, Restart Plus i wielu innych.





Niektóre opinie o DataIntegrator



ZENTIVA

Data Integrator jest naprawdę rewelacyjnym narzędziem zarządzania budżetem, kosztami i rozliczeniami z klientami w sprzedaży i całej firmie, pozwolił nam na kontrolę kosztów i zaoszczędzenie wydatków idących w miliony złotych. Polecam DI ze względu na funkcjonalność i dobrą współpracę z firmą 4VALUE Business Consulting.

V-ce Prezes, Zentiva



Długookresowa współpraca z 4VALUE Business Consulting na wielu płaszczyznach wniosła istotny wkład w rozwój naszych produktów na rynku i wzrost firmy.

**Krzysztof Łokaj, General
Manager Chiesi Poland sp. z
o.o.**

Więcej naszych referencji można zobaczyć na
stronie poświęconej DataIntegrator.





Wdrożenie IT monitoring kosztów i kontrola budżetu





Czym jest DataIntegrator?

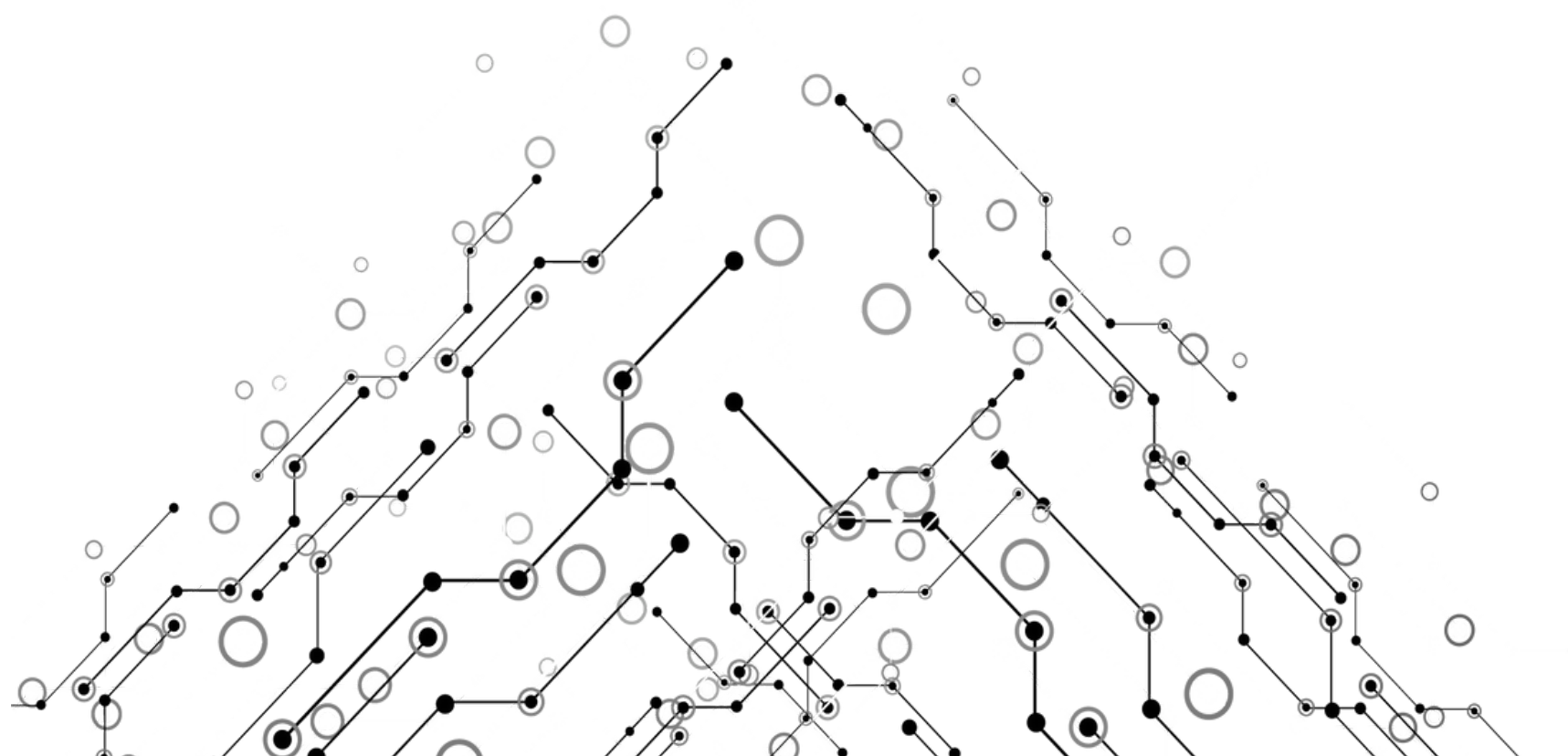


DATA
INTEGRATOR



DI jest aplikacją, która z jednej strony pozwala wprowadzić zaplanowany budżet wydatków na cały rok z podziałem na okresy, działy, projekty, menedżerów aż do pojedynczych pracowników. Z drugiej strony pozwala na bieżące wpisywanie kosztów. Dzięki temu widzimy na co dzień jakie jest zejście kosztów oraz mamy możliwość dwóch lub trzech poziomów akceptacji.

Najczęstszym powodem wprowadzenia systemu jest uporządkowanie i nadzór nad dużymi projektami lub zespołami Przedstawicieli Medycznych, Farmaceutycznych, KAM i innych.





Funkcjonalności DataIntegrator



System umożliwia:

- bieżące monitorowanie i wprowadzanie kosztów przez pracowników.
- wielopoziomową kontrolę, akceptację, odesłanie do wyjaśnienia lub odrzucenie każdego kosztu.
- modyfikację i rozdzielanie budżetów przez osoby uprawnione w ramach firmy, działu, projektu.
- generację wydruków lub faktur w pdf na podstawie wzorca.
- kontrolę kosztów przez Dział finansowy, m. in. poprzez łatwą generację raportów okresowych w Excel.
- automatyczne rozliczenia z kontrahentami B2B - maile z prośbą o akceptację zlecenia i automatyczna inicjacja rozliczenia po zakończeniu zlecenia.
- integrację z systemem KSeF.
- bezpieczne przechowywanie wszystkich dokumentów pdf, zdjęć i raportów dołączonych do odpowiednich zleceń.
- wysyłanie powiadomień i dokumentów przez email do pracowników lub przełożonych



Wdrożenie systemu

ANALIZA

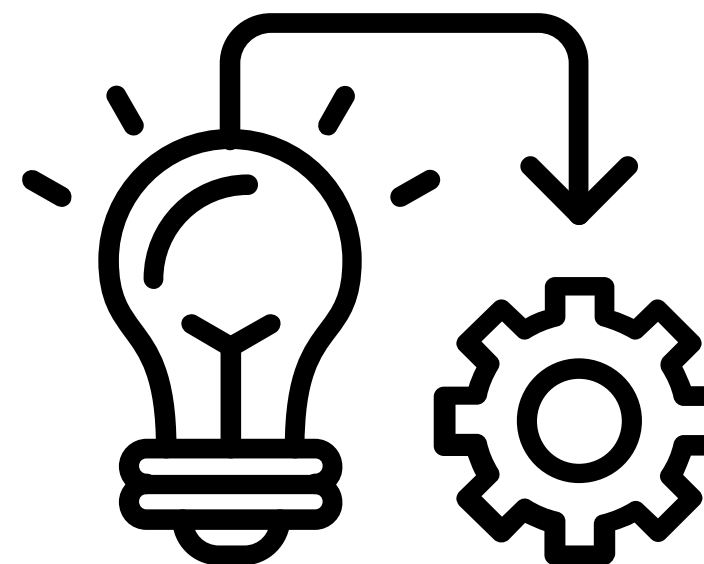
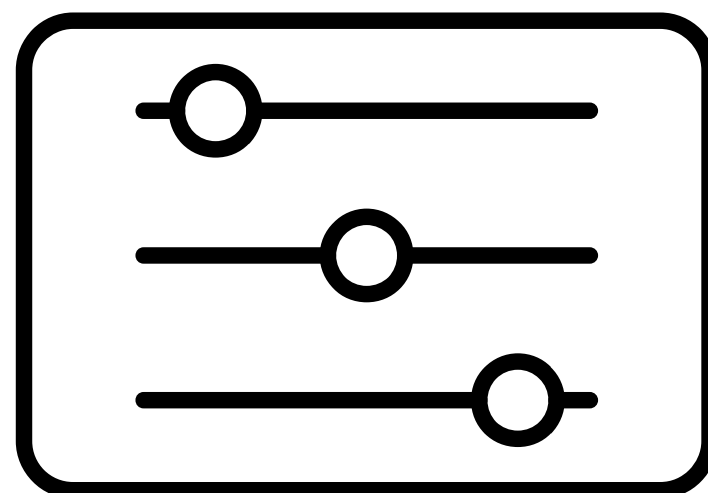
- procesów firmy
- potrzeb firmy
- aktualnych systemów

DOSTOSOWANIE

- dopisanie lub modyfikacje funkcjonalności
- stworzenie struktury budżetów
- testy systemu

WDROŻENIE

- uruchomienie systemu na serwerze
- monitoring błędów
- serwis IT





Dofinansowania EU do wdrożenia



Aktualnie pojawia się wiele możliwości dofinansowania z funduszy EU do wdrożenia systemów IT w firmie. Zapraszamy do skorzystania z możliwości oferowanych przez programy unijne, takie jak:

- **Grant na cyfryzację**
- **Bon na cyfryzację**
- **Programy typu TIK, SMART**

Dofinansowanie może wynosić od **50% do 85%** kosztów wdrożenia, w zależności od programu. **Chętnie pomożemy również w uzyskaniu dofinansowania!**



Prezentacja systemu funkcjonalności i wygląd systemu



DATA
INTEGRATOR

Nazwa użytkownika

Hasło

Zaloguj





Zakładka dokumenty

[DOKUMENTY](#)[POZYCJE](#)[BUDŻETY](#)[RAPORTY](#)[KONTRAHENCI](#)[ZLECENIA](#)[wyloguj](#)
[zmień hasło](#)

Lista dokumentów

Typ dok. Status Pracownik

Nr dok. ID Inne

np. nazwa wystawcy, NIP

Filtracja pozycji
(dostosowywana dla
klienta)

Możliwość edycji
każdego dokumentu

Pokaż 10 pozycji

W każdym widoku z pozycjami w
tabelce możemy łatwo je pobrać w
formacie Excel klikając przycisk.

Czytelne oznaczenia
statusów dokumentów

	Pracownik	NIP	Wystawca	Nr dok.	Data sprz.	Brutto	Status	Płat.	Akcept.	Data akc.
	Nowicka	1234567890	Apteka nr 67594	FV/67594/2 023	24 sty 2062	200,00	Anulowano	GOT		
	Nowicka	1234567890	Apteka nr 67593	FV/67593/2 023	19 sty 2062	223,00	Zaakceptowano	GOT	Borkowski	6 lut 2023
	Nowicka	1234567890	Apteka nr 67592	FV/67592/2 023	13 sty 2062	62,00	Zaakceptowano	GOT	Borkowski	6 lut 2023
	Mazur	1234567890	Apteka nr 75524	FV/75524/2 023	19 lip 2042	42,07	Zaakceptowano	GOT	Wójcik	24 lip 2023
	Piotrowska	1234567890	Apteka nr 68797	FV/68797/2 023	22 mar 2034	26,99	Zaakceptowano	GOT	Baranowska	27 lut 2023
	Woźniak	1234567890	Apteka nr 71195	FV/71195/2 023	31 mar 2031	640,00	Zaakceptowano	GOT	Cieślak	18 kwi 2023
	Kowalski	1234567890	Apteka nr 67693	FV/67693/2 023	31 sty 2031	1200,00	Zaakceptowano	GOT	Cieślak	6 lut 2023
	Baranowska	1234567890	Apteka nr 70550	FV/70550/2 023	30 mar 2030	134,00	Zaakceptowano	GOT	Andrzejewski	3 kwi 2023
	Wójcik	1234567890	Apteka nr 71602	FV/71602/2 023	29 mar 2029	79,00	Zaakceptowano	GOT	Chmielewski	4 maj 2023
	Król	1234567890	Apteka nr 70891	FV/70891/2 023	6 kwi 2028	500,00	Zaakceptowano	GOT	Krawczyk	12 kwi 2023



Przykładowa filtracja w dokumentach

Lista dokumentów

Typ dok.	Status	Pracownik
Gotówka Przelew Umowa zlecenie/o dzieło		
	ID	Inne
		np. nazwa wystawcy, NIP
Resetuj filtry		

Pokaż 10 pozycji

Lista dokumentów

Typ dok.	Status	Pracownik
Nr dok.	ID	Inne
		np. nazwa wystawcy, NIP
Filtruj	Excel	

Wczytano z systemu KSeF

Wczytano z systemu KSeF i ukryto przez administratora

Wersja robocza

Do akceptacji

Pokaż 10 pozycji

Lista dokumentów

Typ dok.	Status	Pracownik
Nr dok.	ID	
Filtruj	Excel	Resetuj filtry

Baranowska Joanna

Baranowski Sebastian

Cieśla Beata

Cieśla Cecylia

Cieśla Dorota

Pokaż 10 pozycji



Edycja/Tworzenie dokumentu cz.1

[DOKUMENTY](#)[POZYCJE](#)[BUDŻETY](#)[RAPORTY](#)[KONTRAHENCI](#)[ZLECENIA](#)[wyloguj](#)
[zmień hasło](#)

Edycja dokumentu

2062-01-24 | FV/67594/2023

[Zapisz](#)[Akceptuj](#)[Odrzuć](#)

Status

● Anulowano

Edyta Nowicka

Starszy Przedstawiciel Medyczny

Dane dokumentu

Typ dokumentu *

Gotówka

Numer dokumentu

FV/67594/2023

Data sprzedaży

2062-01-24

Termin płatności

Kwota brutto

200,00

Opis

Test

Dane wystawcy

NIP

1234567890

[Szukaj kontrahenta wg NIP](#)

Nazwa wystawcy

Apteka nr 67594

Adres

ul. Prosta 67594

Kod pocz.

01-001

Miejscowość

Warszawa

Pozycje dokumentu

	Okres	Budżet	WBS	Kategoria	Kwota brutto
	2023-T1	Produkt DAI	PLAPP DAI MLC03 0000	Spotkania promocyjne, informacyjne	200,00



Edycja/Tworzenie dokumentu cz.2

Dane dokumentu

Typ dokumentu *

Gotówka

Numer dokumentu

FV/67594/2023

Data sprzedaży

2062-01-24

Termin płatności

Kwota brutto

200,00

Opis

Test

Dane wystawcy

NIP

1234567890

Szukaj kontrahenta wg NIP

Nazwa wystawcy

Apteka nr 67594

Adres

ul. Prosta 67594

Kod pocz.

01-001

Miejscowość

Warszawa

Pozycje dokumentu					
	Okres	Budżet	WBS	Kategoria	Kwota brutto
	2023 T1	Produkt PAL	PLAPR-PAL-MLO03-0000	Spotkania promocyjno - informacyjne	200,00
					200,00

Załączniki

113722.pdf

113723.pdf

Możliwość dodania i zapisania załączników do konkretnego dokumentu.

Pozycje dokumentu tworzone w trakcie dodawania dokumentu lub edytowane jeżeli status na to pozwala. Mogą zostać utworzone tylko jeżeli kategoria pasuje do przyznanego budżetu a kwota go nie przekracza. Jeżeli pozycje nie sumują się do kwoty podanej wyżej to nie można utworzyć dokumentu.

Edycja pozycji dokumentu

Dokument: FV/67594/2023

Data: 2062-01-24

Budżet: Produkt PAL - 2023 T1

Status

Anulowano

Edyta Nowicka

Starszy Przedstawiciel Medyczny

Wróć do dokumentu

Dane pozycji dokumentu

Budżet/okres

Produkt PAL - 2023 T1 (pozostały budżet: 200,00)

Kategoria

Spotkania promocyjno - informacyjne

Kwota brutto

200,00

Opis

Test description

Edycja pozycji dokumentu

Dokument: FV/67594/2023

Data: 2062-01-24

Budżet: Produkt PAL - 2023 T1

Wróć do dokumentu

Status

Anulowano

Edyta Nowicka

Starszy Przedstawiciel Medyczny

Dane pozycji dokumentu

Budżet/okres

Produkt PAL - 2023 T1 (pozostały budżet: 200,00)

Kategoria

Spotkania promocyjno - informacyjne

Materiały reklamowe

Patient support Kits

Pozostałe koszty marketingowe

Spotkania promocyjno - informacyjne

Umowy zlecenia / umowy o dzieło

Usługi wsparcia marketingu dystrybucyjnego (CA)

Usługi zewnętrznych dostawców

ZUS - Umowy zlecenia/umowy o dzieło

Kategorie dopasowane do konkretnych wymagań firmy.

Lista zleceń

Miesiąc

05.2024

Pobierz raporty

Okres rozl.

Budżet

Pracownik

Typ zlec.

Status

Nr zlec.

Inne

np. kontrahent, NIP, nr ur

Filtruj

Excel

Resetuj filtry

Zlecenia pozwalają na zdefiniowanie jakie usługi zostały zakupione od kontrahenta, wielopoziomowe akceptacje lub odrzucenia zlecenia. Tutaj też działają automatyzacje, które po akceptacji wysyłają do kontrahenta mail z prośbą akceptacje, a także o fakturę.

Pokaż

10

pozycji

	Nr zlec.	Data zlec.	Budżet/okres	Doradca Farm.	Typ	Kontrahent	NIP	Brutto	Status	Akcept.	Data akc.
	GP/5/12/2024	19 gru 2024	Produkt PCR - 2023 Q3	Cieśła		4value	7481173691	1,00	Wersja robocza		
	GP/4/5/2024	19 maj 2024	Produkt 935452 - 2023 Q3	Cieśła		4value	7481173691	0,60	Akcept. kontrahenta	Adamczyk	19 maj 2024
	GP/3/5/2024	19 maj 2024	Produkt 935452 - 2023 Q3	Cieśła		4value	7481173691	0,60	Odrzuc. przez kontrahenta	Adamczyk	19 maj 2024
	GP/2/5/2024	19 maj 2024	Produkt 935452 - 2023 Q3	Cieśła		4value	7481173691	0,60	Odrzucono		
	GP/1/5/2024	19 maj 2024	Produkt 935452 - 2023 Q3	Cieśła		4value	7481173691	0,60	Anulowano	Adamczyk	19 maj 2024
	AKr/493/9/2023	8 wrz 2023	Produkt GLX0003 - 2023 Q3	Woźniak		Apteka nr 430	1234567890	1765,00	Zaakceptowano	Woźniak	9 wrz 2023
	K/907/9/2023	8 wrz 2023	Produkt GLX0003 - 2023 Q3	Król		Apteka nr 422	1234567890	1900,00	Do akceptacji		
	K/906/9/2023	8 wrz 2023	Produkt GLX0003 - 2023 Q3	Król		Apteka nr 1858	1234567890	2050,00	Do akceptacji		
	K/905/9/2023	8 wrz 2023	Produkt GLX0003 - 2023 Q3	Król		Apteka nr 250	1234567890	1150,00	Do akceptacji		
	K/904/9/2023	8 wrz 2023	Produkt GLX0003 - 2023 Q3	Król		Apteka nr 1841	1234567890	900,00	Do akceptacji		

Pozycje od 1 do 10 z 1 622 łącznie

Poprzednia

1

2

3

4

5

...

163

Następna

Edycja zlecenia S/KJ/113/9/2023

Status

Akcept. kontrahenta

Łukasz Woźniak
Key Account Manager

Wydruk

Dane zlecenia

Zleceniodawca *

Typ zlecenia *

Sieć aptek (KAM)

Kontrahent *

Apteka nr 1064

Kwota brutto *

400980,00

Dane kontrahenta

NIP *

1234567890

Nazwa wystawcy *

Apteka nr 1064

Adres *

ul. Prosta 1064

Kod pocz. *

01-001

Miejscowość *

Warszawa

Nr umowy

CN1064

Data umowy

2018-05-01

Lista usług				
Nr	Tekst	Budżet	Kwota	%
1	1/ sporządzenie raportów danych sprzedażowych, zakupowych i magazynowych Produktów oraz przekazanie praw do poniższych raportów za miesiące: 2023.07 x	Produkt GLX0001 - 2023 Q3 (pozostały budżet: 0,00)	200000,00	50

Edycja zlecenia S/KJ/153/12/2024

Przejdź do wydatku

Status

Zafakturowane

Na końcu procesu, kiedy kontrahent wystawi fakturę, a my wprowadzimy ją w zakładce dokumenty, zlecenia można będzie z nią połączyć a status zmieni się na "Zafakturowane".

Edycja/Tworzenie zlecenia cz.2

Lista usług				
Nr	Tekst	Budżet	Kwota	%
1	1/ sporządzenie raportów danych sprzedażowych, zakupowych i magazynowych Produktów oraz przekazanie praw do poniższych raportów za miesiąc: 2023.07	Produkt GLX0001 - 2023 Q3 (pozostały budżet: 0,00)	200000,00	50
2	2/ osiągnięcie stanów magazynowych w minimalnej ilości 30 dni rotacji w celu zabezpieczenia odsprzedaży produktów w nstp SKU: Product 134 ✕ Product 154 ✕ Product 155 ✕ Product 162 ✕ Product 2 ✕ Product 245 ✕ Product 247 ✕ Product 279 ✕ Product 3 ✕ Product 339 ✕ Product 342 ✕ Product 344 ✕ Product 345 ✕ w 200 aptekach	Produkt GLX0001 - 2023 Q3 (pozostały budżet: 0,00)	50000,00	12
3	3/ zapewnienie dostępności produktów w ilości min 1 w celu zabezpieczenia odsprzedaży produktów w nstp SKU: Product 169 ✕ Product 175 ✕ Product 227 ✕ Product 286 ✕ Product 287 ✕ Product 290 ✕ Product 291 ✕ Product 293 ✕ Product 294 ✕ Product 322 ✕ Product 323 ✕ Product 324 ✕ Product 325 ✕ Product 349 ✕ Product 72 ✕ w 200 aptekach	Produkt 907668 - 2023 Q3 (pozostały budżet: 73386,00)	8154,00	2
5	5/ umieszczenie reklamy w materiałach drukowanych kontrahenta (dotyczy wyłącznie promocji grupy schorzeń lub profilaktyki, leków OTC, suplementów diety i wyrobów medycznych)	Produkt PCR - 2023 Q3 (pozostały budżet: 7574,00)	50000,00	12
7	7/ prowadzenie szkoleń i edukacji w stosunku do pracowników pierwszego stołu Wykonawcy dot. wszystkich produktów , w celu nabycia wiedzy merytorycznej w okresie od 2023-09-08 do 2023-09-08	Produkt PCR - 2023 Q3 (pozostały budżet: 7574,00)	92826,00	23

Usługi również można łatwo dopasować do specyfiki każdej firmy, lub umożliwić wpisanie ich przez upoważnionych pracowników.

Budżet vs. wydatki

Okres

2023 Q3

2023 T2

Szukaj

Excel

Zapisz zmiany

Nazwa	Okres	Gałąź	Budżet przydzielony	Budżet przeniesiony z poprzedniego okresu	Budżet całkowity	Rozdzielono na podelementy
Produkt 907668	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	0,00
Produkt 907668	2023 Q3	Produkt 907668	578 246,50	128 086,23	706 332,73	706 332,73
Produkt 907668	2023 Q3	Produkt 907668	706 745,73	126 841,38	833 587,11	833 587,11
Produkt 907668	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	0,00
Produkt 935452	2023 Q3	Produkt 935452	284 568,24	20 197,86	304 766,10	304 766,10
Produkt 935452	2023 Q3	Produkt 935452	640 278,54	4 630,93	644 909,47	644 909,47
Produkt 935452	2023 Q3	Produkt 935452	497 994,42	163 162,60	661 157,02	661 157,02
Produkt GLX0001	2023 Q3	Produkt GLX0001	1 558 161,24	9 635,63	1 567 796,87	1 567 796,87
Produkt GLX0002	2023 Q3	Produkt GLX0002	1 780 755,70	1 239,84	1 781 995,54	1 781 995,54
Produkt GLX0003	2023 Q3	Produkt GLX0003	556 486,16	574 985,14	1 131 471,30	1 131 471,30
Produkt	2023 Q3	Produkt	556 486,16	285 241,24	841 727,40	841 727,40

Budżet vs. wydatki

Okres

2023 Q3

2023 T2

Szukaj

Excel

Zapisz zmiany

[Start](#) > [Produkt 907668](#) > [Adamczyk Marek](#) > [Wysocka Ola](#) > [Wójcik Feliks](#)

Budżet na wyższym poziomie: 0,00 Rozdzielono: 0,00 Pozostało do rozdzielenia: 0,00

Nazwa	Okres	Gałąź	Budżet przydzielony	Budżet przeniesiony z poprzedniego okresu	Budżet całkowity	Rozdzielono na podelementy	Pozostało do rozdziału na podelementy	Zaakceptowane	Do akceptacji	Zlecenia CA	Wydatki łącznie	Pozostało	Wykorzystano [%]
Król Monika	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	--	--	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00 %
Mazur Eryk	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	--	--	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00 %
Płotka Zofia	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	--	--	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00 %
Słoma Iwona	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	--	--	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00 %
Wójcik Agata	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	--	--	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00 %
Wójcik Feliks	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	--	--	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00 %
Wójcik Monika	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	--	--	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00 %
Wójcik Zofia	2023 Q3	Produkt 907668	0,00	0,00	0,00	--	--	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00 %

Strukturę budżetową można sobie wyobrazić jako piramidę z budżetami/projektami/działami na samej górze, a poniżej mogą być albo projekty/podprojekty albo już pracownicy mający rozdzielony budżet. Osoba uprawniona może rozdzielić ogólny budżet, a inne systemy w DI-u będą kontrolować czy nie są one przekraczane. Chętnie dostosujemy tę funkcjonalność aby pasowała do państwa potrzeb.

- system blokuje możliwość wprowadzania kosztów po przekroczeniu budżetu (do decyzji przełożonych)
- blokuje wprowadzanie po terminie (do decyzji przełożonych)
- system może wysyłać alerty do przełożonego o przekroczeniu budżetu.

Lista kontrahentów

Nowy kontrahent

Typ

Inne

np. nazwa, NIP, nr umowy

Filtruj

Excel

Resetuj filtry

Dane kontrahentów potrzebne są do automatyzacji i ułatwiają wprowadzanie danych przy dodawaniu dokumentów/zleceń.

Pokaż

10

pozycji

	Nazwa	Typ	NIP	Miejscowość	Nr umowy	Data umowy
	Apteka nr 1926	Apteka dodatkowa	8513253609	Warszawa		
	Apteka nr 1921	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		
	Apteka nr 1920	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		
	Apteka nr 1919	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		
	Apteka nr 1905	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		
	Apteka nr 1888	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		
	Apteka nr 1887	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		
	Apteka nr 1877	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		
	Apteka nr 1875	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		
	Apteka nr 1864	Apteka dodatkowa	1234567890	Warszawa		

Pozycje od 1 do 10 z 585 łącznie



Raporty Excel z budżetów

[DOKUMENTY](#)[POZYCJE](#)[BUDŻETY](#)[RAPORTY](#)[KONTRAHENCI](#)[ZLECENIA](#)[wyloguj](#)
[zmień hasło](#)

Raporty

Raport umów

Tydzień

30.12 - 05.01

[Wykonaj](#)

Drzewo budżetowe

Okres rozliczeniowy

[Wykonaj](#)

Drzewo budżetowe (ostatni poziom)

Okres rozliczeniowy

[Wykonaj](#)

Pozycje dokumentów wg daty wprowadzenia

☒ Miesiąc ☐ Przedział dat

Miesiąc

[Wykonaj](#)

Proste generowanie raportów w excelu
z drzewka budżetowego



DI jest to aplikacja webowa, dostępna z każdej przeglądarki.

Wykonana przy pomocy narzędzi open source:

- system Linux Ubuntu
- język programowania Python, framework Django
- baza danych PostgreSQL.

Aplikacja będzie działać na maszynie wirtualnej w profesjonalnym Data Center (OVH, NASK lub inne).



DATA
INTEGRATOR

A graphic consisting of several vertical bars of varying heights in shades of blue, arranged in a slightly irregular pattern.



Plan wdrożenia, rozszerzenia i wycena.





Plan wdrożenia - podstawowe



4VALUE[®]
BUSINESS CONSULTING

Podstawowe wdrożenie (120h)

1. Wprowadzenie struktury danych Marilyn do bazy danych.
2. Ewentualne dostosowanie interfejsu jeżeli będzie taka potrzeba.
3. Wdrożenie na serwerze.
 - a. Konfiguracja serwera przed instalacją.
 - b. Instalacja Dla na serwerze.
 - c. Zabezpieczenie połączenia z oprogramowaniem (zależy czy używamy API, czy potrzebny jest VPN etc.).
4. Testy wdrożonego oprogramowania (wdrożenie pilotażowe).
5. Udostępnienie wersji produkcyjnej oprogramowania.





Plan wdrożenia - rozszerzenia



4VALUE[®]
BUSINESS CONSULTING

Prosta integracja z ERP (+40h, razem 160h)

1. Możliwość tworzenia dokumentów odpowiedniej kategorii (FZ, PZ, PZI) w naszym systemie,
2. Ich automatyczne stworzenie w ERP poprzez API po zatwierdzeniu (akceptacji) przez przełożonego.

Zakładamy tutaj brak zależności między dokumentami – każdy zaakceptowany dokument jest niezależnie przesyłany do ERP.

Zaawansowana integracja z ERP (+80h, razem 220h)

1. Odzworowanie struktury i zależności dokumentów ERP (np. powiązania typu FZ–PZ) poprzez dostosowanie naszej bazy danych oraz logiki biznesowej.
2. Ich automatyczne stworzenie w ERP poprzez API po zatwierdzeniu (akceptacji) przez przełożonego.





Wycena i strategia działania



4VALUE[®]
BUSINESS CONSULTING

Etap działań	Zakres	Wartość [pln]
Etap 0 Przygotowanie	Spotkanie w celu ustalenia potrzeb firmy i zespołu.	W cenie
Etap 1 Analiza i diagnoza obecnego stanu (1-2 tyg)	- Zbadanie możliwości na dofinansowanie. - Wywiady z kluczowymi osobami w firmie. - Analiza sposobu prowadzenia projektów. - Diagnoza "luk operacyjnych" i potencjału. - Dokładna wycena. (250pln/h dewelopera)	Prace deweloperskie według wyceny
Etap 2 Wdrożenie (2 - 4 miesiące)	- Dostosowanie oprogramowania - Przygotowanie serwera i testy - Szkolenie pracowników	Wycena etap 1
Etap 3 Obsługa	- Serwis - natychmiastowe reakcje na błędy, dedykowany opiekun techniczny, konsultacje telefoniczne, 20h prac serwisowych na miesiąc. 70 pln od użytkownika dla 30 osób 2100 pln.	W zależności od liczby osób i potrzebnego serwisu od 4500 do 12 000 pln na miesiąc

**Łączny koszt
Etapów 0-3:**

- Podstawowe wdrożenie - 30 000 pln + opłata miesięczna**
- Prosta integracja z ERP - 40 000 pln + opłata miesięczna**
- Zaawansowana integracja z ERP - 55 000 pln + opłata miesięczna**

DATA
INTEGRATOR



Możliwe rozszerzenia dashboards, oraz skrótowe raporty AI



< ROK 2016 >

I II III I kwartał

IV V VI II kwartał

VII VIII IX III kwartał

X XI XII IV kwartał

OD

DO

Okres od 01/07/2016 do 30/09/2016

Wyniki TOTAL

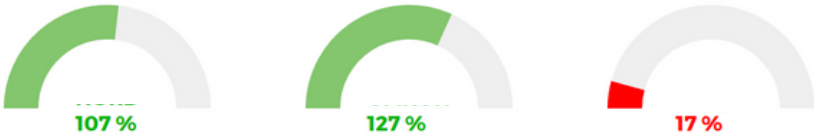
Plan (zł)
264 tys.

Sprzedaż (zł)
226 tys.

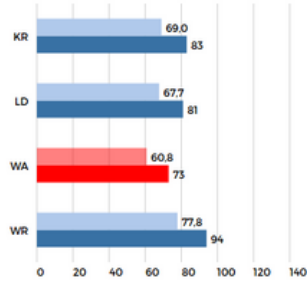
Wykonanie
85,3%

Trend
103%

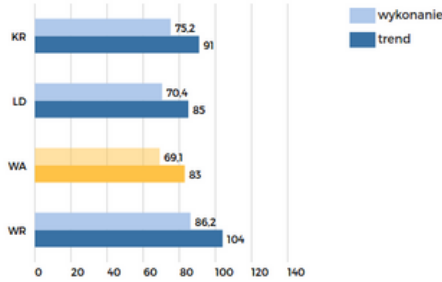

Trend dla poszczególnych kategorii



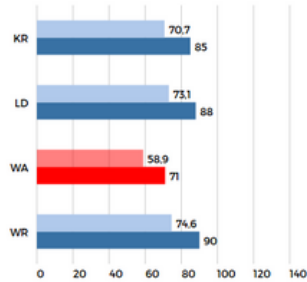
Regiony TOTAL



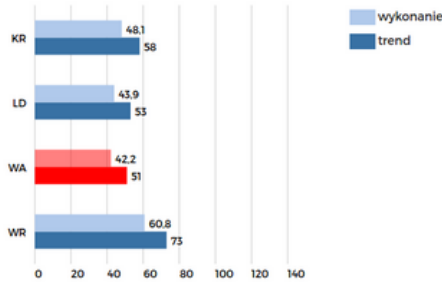
Regiony dla kategorii



Regiony dla kategorii



Regiony dla kategorii



Ranking KAM

Osoba	Region	Wyk % NORD	Wyk % OMRON	Wyk % LAB_N	Wyk % Total	Trend % NORD	Trend % OMRON	Trend % LAB_N	Trend % Total	Rank.
	KR	91,7 %	108,5 %	76,5 %	99,2 %	110 %	131 %	92 %	119 %	1
	WA	182,8 %	56,8 %	85,8 %	98,5 %	220 %	68 %	103 %	119 %	2
	WR	106,2 %	93 %	79,8 %	96,6 %	128 %	112 %	96 %	116 %	3
	WA	117,3 %	57,8 %	81,9 %	91,3 %	141 %	70 %	99 %	110 %	4
	WA	89,2 %	105,2 %	14,2 %	85,3 %	107 %	127 %	17 %	103 %	5
	WR	94,6 %	79,9 %	61,9 %	83,6 %	114 %	96 %	75 %	101 %	6
	LD	75,5 %	88 %	86,8 %	82,9 %	91 %	106 %	105 %	100 %	7
	LD	76 %	98,2 %	53,8 %	80 %	91 %	118 %	65 %	96 %	8
	LD	86,8 %	70,5 %	48,4 %	77 %	104 %	85 %	58 %	93 %	9
	WR	104,7 %	58 %	29,4 %	76,4 %	126 %	70 %	35 %	92 %	10
	LD	87,6 %	75,3 %	21,8 %	73,4 %	105 %	91 %	26 %	88 %	11
	KR	71,3 %	70,8 %	74,6 %	71,6 %	86 %	85 %	90 %	86 %	12
	WR	78,7 %	53,7 %	71 %	70,4 %	95 %	65 %	85 %	85 %	13
	KR	93 %	38,6 %	33,8 %	65,5 %	112 %	46 %	41 %	79 %	14
	WA	81,6 %	27 %	83,8 %	64,2 %	98 %	32 %	101 %	77 %	15
	WR	70,4 %	64 %	39,5 %	62,8 %	85 %	77 %	48 %	76 %	16
	KR	83,4 %	48,4 %	25,4 %	60,5 %	100 %	58 %	31 %	73 %	17
	WA	55,8 %	71,8 %	25,1 %	60,1 %	67 %	86 %	30 %	72 %	18
	WA	50,7 %	70 %	49 %	57,6 %	61 %	84 %	59 %	69 %	19
	KR	69,2 %	50,5 %	35,2 %	57,3 %	83 %	61 %	42 %	69 %	20
	WA	74,6 %	8,8 %	50,4 %	46,9 %	90 %	11 %	61 %	57 %	21
	KR	64,6 %	30,1 %	14,7 %	43,2 %	78 %	36 %	18 %	52 %	22
	LD	52,9 %	13,9 %	56,7 %	41,2 %	64 %	17 %	68 %	50 %	23
	WA	51,1 %	29,5 %	44 %	40,9 %	62 %	36 %	53 %	49 %	24
	WA	37,4 %	43,1 %	26,6 %	37,5 %	45 %	52 %	32 %	45 %	25
	LD	27,5 %	23,8 %	25 %	25,5 %	33 %	29 %	30 %	31 %	26
	LD	24 %	19,6 %	45,6 %	25,2 %	29 %	24 %	55 %	30 %	27
	LD	36,2 %	16,8 %	16,1 %	24,4 %	44 %	20 %	19 %	29 %	28
	WR	32,1 %	15,7 %	2,7 %	21,4 %	39 %	19 %	3 %	26 %	29
	WR	6,6 %	1,7 %	2,3 %	4,1 %	8 %	2 %	3 %	5 %	30

< ROK 2015 >

I II III I kwartał

IV V VI II kwartał

VII VIII IX III kwartał

X XI XII IV kwartał

OD

DO

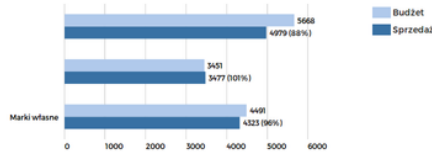
Okres od 01/07/2015 do 30/09/2015

Budżet (tys. zł)
13 610

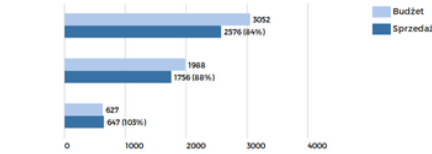
Sprzedaż (tys. zł)
12 779

Wykonanie %
93,9

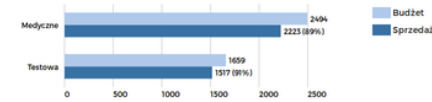
Sprzedaż vs budżet wg kategorii (tys. zł)



Sprzedaż vs budżet dla kategorii NORD (tys. zł)



Sprzedaż vs budżet - kategorie specjalne (tys. zł)



10 najlepiej sprzedających się produktów dla kategorii NORD

Kod produktu	Nazwa	Ilość	Budżet (tys. zł)	Sprzedaż (tys. zł)	Wykonanie %
00081		110281	771	588	76
00001		102423	567	444	78
00175		47644	489	329	67
00948		45703	333	301	90
00504		108710	279	265	95
00077		6967	245	216	88
00822		54697	225	189	84
00364		14484	195	183	94
00004		34500	135	176	131
00115		21511	175	167	95

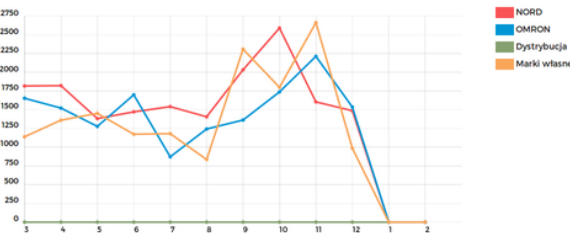
Pozycje od 1 do 10 z 10 łącznie

10 najlepiej sprzedających się produktów dla kategorii OMRON

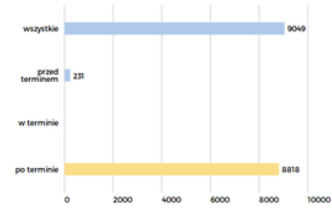
Kod produktu	Nazwa	Ilość	Budżet (tys. zł)	Sprzedaż (tys. zł)	Wykonanie %
00591		8418	623	683	110
00608		2793	415	411	99
00860		3460	314	335	107
00584		2514	296	286	97
00961		3113	277	274	99
00588		1604	247	239	97
00611		1728	198	193	97
00726		2243	202	191	94
00609		866	184	169	92
00778		1473	145	144	99

Pozycje od 1 do 10 z 10 łącznie

Sprzedaż wg kategorii w ostatnich 12 miesiącach (tys. zł)



Należności bieżące (tys. zł)

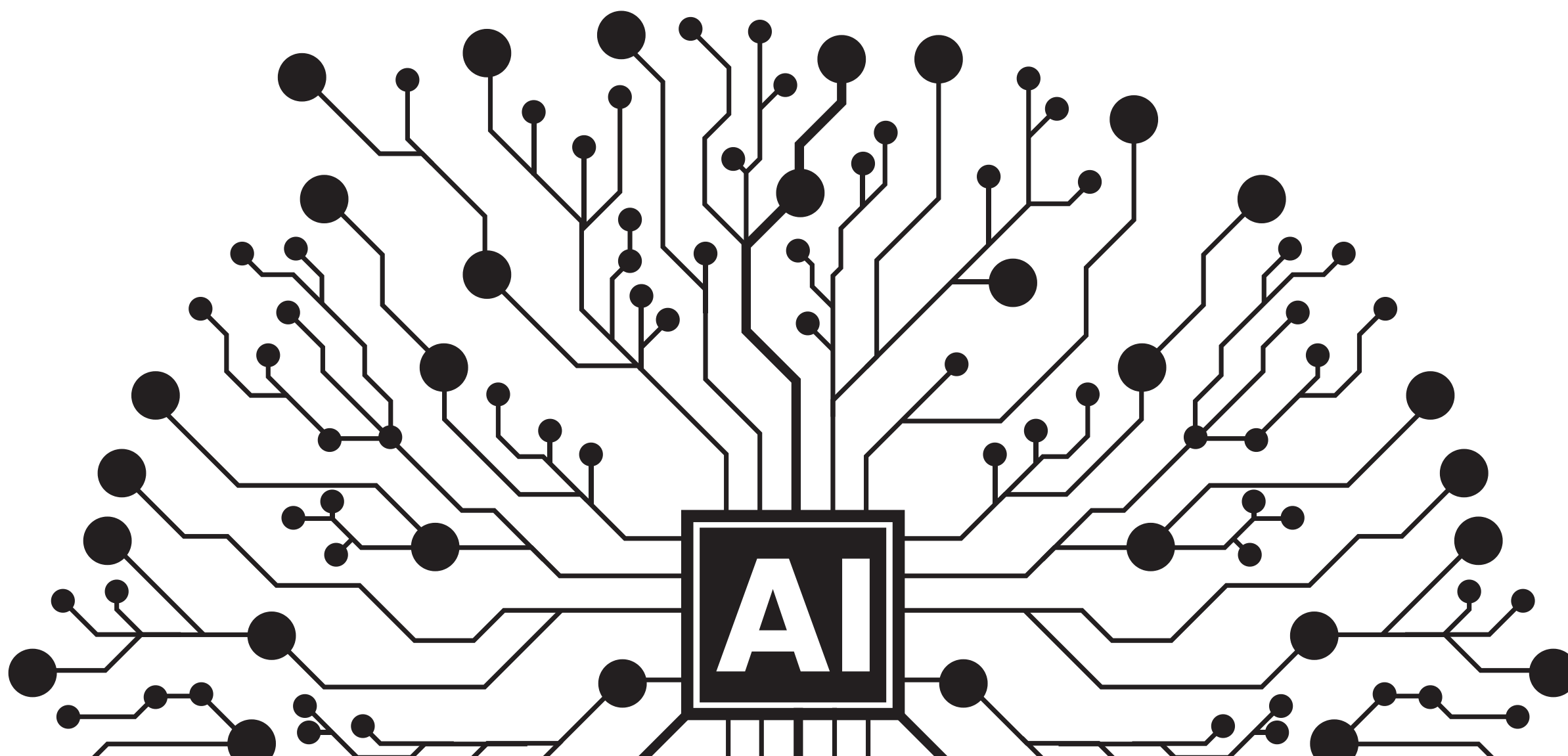




Dodatkowa funkcjonalność AI



Jako, że nas zespół programistyczny ma szerokie doświadczenie w pracy z AI - tak naukowe jak i zawodowe, to jesteśmy gotowi zbadać państwa potrzeby w kierunku wykorzystania sztucznej inteligencji. W zakresie DataIntegratora może to być na przykład **dynamicznie generowany głosowy/tekstowy skrócony raport**, który zostanie wygenerowany na podstawie bazy danych. Oczywiście jeżeli mają Państwo inne problemy, to możemy porozmawiać o ich rozwiązaniu za pomocą sztucznej inteligencji





DataIntegrator -został zrealizowany w ramach projektów unijnych





4VALUE[®]
BUSINESS CONSULTING

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ!

DATA
INTEGRATOR

